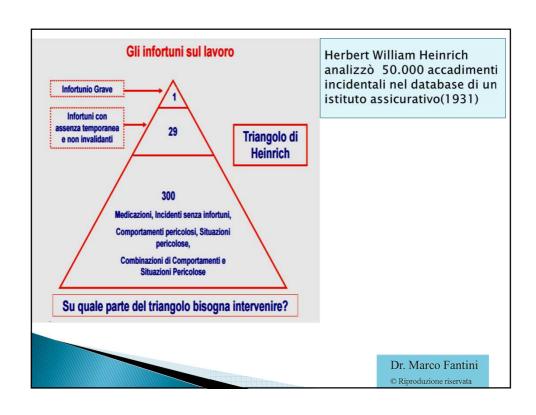
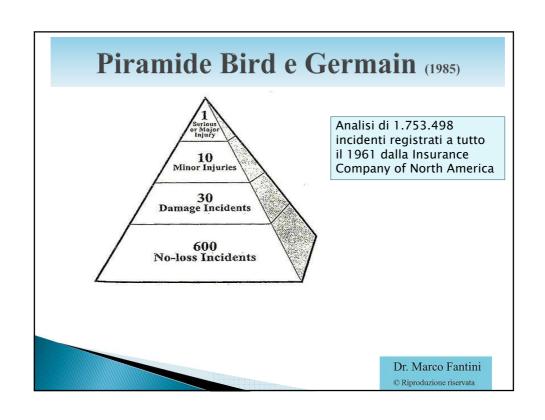
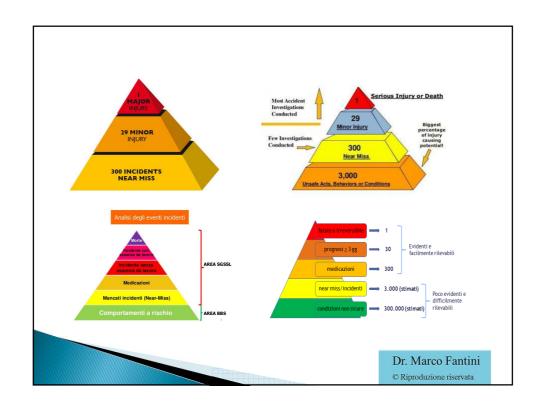
Il fattore umano Idee e proposte per stimolare comportamenti sicuri Dr. Marco Fantini









Near Miss

"near hit", "close call", or "nearly a collision"

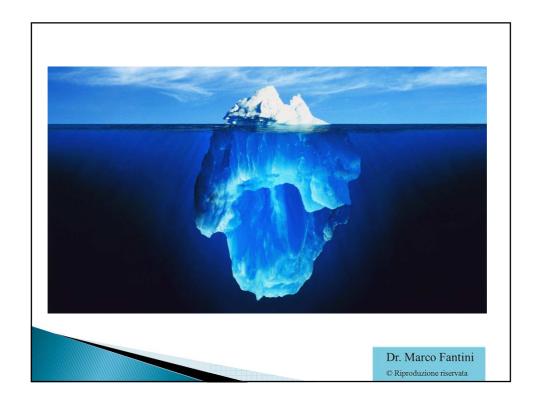
- Aviation
- Fire-rescue services
- Law enforcement and public safety
- Nuclear
- Healthcare
- Rail

Tradotto in **incidente** o mancato infortunio (Registro, DVR)

Non confondiamo gli incidenti (Near miss) con i comportamenti

Comportamento	Incidente	Danno	Infortunio
Flacone aperto Mancata distanza	Fuoriuscita acido Tamponamento Morso del cane Capriolo in strada	Abiti firmati Carrozzeria Abiti firmati Carrozzeria	Lesione cute Feriti Lesione cute Feriti
Manovra errata	Caduta carico Caduta carico (tecnica)	Danni Danni	Infortunio Infortunio

Prevenire gli incidenti non equivale a promuovere comportamenti sicuri, ma promuovere comportamenti sicuri previene gli incidenti



La Percezione del Rischio

- Nel lungo percorso iniziato 200.000 mila anni l'Homo Sapiens ha dovuto affrontare innumerevoli rischi ed ha imparato a valutarne le conseguenze sulla base della frequenza con cui si erano manifestati. Gli esseri umani, hanno sempre dovuto prendere decisioni e affrontare rischi, talvolta di vitale importanza, del tipo «in quale direzione andare per avere più possibilità di trovare selvaggina», oppure «che cosa fare per evitare di essere colpiti da un fulmine durante un temporale».
- Naturalmente le informazioni utilizzabili si presentavano sotto forma di frequenze: quante volte, andando in diverse direzioni, era stata trovata selvaggina, oppure quante volte, riparandosi sotto un grande albero o in un anfratto durante un temporale, si era visto cadere un fulmine nei pressi.
- «la mente umana è fatta per dei formati frequentistici, che sono i formati di informazione che gli esseri umani hanno incontrato per un lungo tempo prima dell'avvento della teoria della probabilità»(Gerd Gigerenzer e Ulrich Hoffrage)

Dr. Marco Fantini © Riproduzione riservata

Spesso



Maggio 2018



Si è arrampicato per cinque piani a mani nude — rischiando non soltanto di farsi male, ma anche di farsi arrestare e cacciare dal Paese — per salvare un bimbo di 4 anni aggrappato al balcone di casa che rischiava di precipitare da un palazzo di rue Marx-Dormoy, al 18esimo arrondissement di Parigi. Il fatto è accaduto il sabato pomeriggio e lo «Spiderman di Francia» si chiama Mamoudou Gassama, non ha il permesso di soggiorno ed è arrivato dal Mali lo scorso settembre. Sui social network Gassama viene celebrato come un eroe mentre il video del salvataggio miracoloso — con l'aiuto di un vicino di casa del piccolo — fa il giro del web e ha sfondato quota 20 milioni di visualizzazioni in tutto questo il padre del bimbo è stato fermato dalla polizia: si era allontanato, ha detto, per fare un acquisto in un negozio vicino.

Dr. Marco Fantini

La Percezione del Rischio

La Paura può essere trasmessa in modo diretto od in modo indiretto. L'esperienza diretta, pur essendo molto efficace, non è il metodo più conveniente per apprendere il rischio.

METODO INDIRETTO.

Apprendimento tramite osservazione. Condizionamento sociale.

- Osservazione del comportamento altrui (Leader, testimonial)
- Prevalenza delle immagini sulla comunicazione verbale.
- Rappresentazioni mentali.
- Influenza dei Mass Media.
- Emotività vs. conoscenza.

Dr. Marco Fantini
© Riproduzione riservata

La Percezione del Rischio

Possiamo definire la PERCEZIONE come quel processo attraverso il quale estraiamo e organizziamo le informazioni che ci provengono dal mondo esterno

Ognuno di noi, quindi, effettua una "selezione" degli stimoli, in modo da non disperdere le energie focalizzandosi solo sugli aspetti che riteniamo importanti in un dato momento.

La Percezione del Rischio è SOGGETTIVA e VARIABILE nel tempo

La Percezione del Rischio Sovrastimiamo i rischi bassi 105 Sottostimiamo i 104 • Ictus rischi alti 10 102 10 10 102 103 105 106 Fig. 2. Il grafico rappresenta la distribuzione delle stime di frequenza fornite dai parte-cipanti alla ricerca sulla valutazione dei rischi svolta da Lichtenstein e colleghi nel 1978. In ascissa le frequenze oggettive e in ordinata le stime soggettive. Dr. Marco Fantini © Riproduzione riservata

Percezione alterata

- Mass media (rischio catastrofico o spettacolare)
- Stigma (avversione o rifiuto per prodotti e tecnologie)
- Abilità individuale («bias» ottimistico)
- Errori probabilistici:
- Un evento ha un impatto psicologico molto maggiore quando trasforma qualcosa da impossibile a possibile o da possibile a certo, piuttosto che quando semplicemente trasforma qualcosa da meno probabile a più probabile (A. Tversky, C. Fox)
- 2. Effetto singola dose (10 sigarette al giorno x 10 anni = 36500)
- 3. Effetto framing (formato della comunicazione, scenario)

Sovrastima/sottostima



La mattina del 6 dicembre 1990 alle ore 10:36 un aviogetto da addestramento Aermacchi MB-326 da addestramento partito dall'aeroporto di Verona-Villafranca alle 8:40 circa, perse il controllo sopra l'abitato di Casalecchio di Reno.

Il tenente Bruno Viviani di 24 anni, pilota e unico membro dell'equipaggio, resosi conto che l'aereo era divenuto ingovernabile, lo abbandonò lanciandonsi con il paracadute sulle colline di Ceretolo e riportando alcune fratture. Nel frattempo il velivolo, ormai con nessuno a bordo, andò a schiantarsi contro la succursale dell'Istituto Tecnico *Salvemini*. L'aereo colpì l'aula della classe 2ª A, uccidendo sul colpo dodici studenti quindicenni e ferendo gravemente altri quattro studenti e l'insegnante di tedesco Cristina Germani che stava tenendo lezione in quel momento Il combustibile fuoriuscito prese fuoco, incendiando l'edificio Oltre ai dodici morti vi furono 88 ricoverati: 72 feriti riportarono invalidità permanenti in misura variabile tra il 5 e l'85 per cento. Infatti molti degli occupanti dei piani superiori, visto che la via di fuga era sbarrata dall'incendio che divampando sviluppava fumo denso e acre, saltarono dalle finestre

Dr. Marco Fantini

© Riproduzione riservata

La riluttanza dei soggetti a dedurre il particolare dal generale è pari alla loro propensione ad inferire il generale dal particolare (Nisbett e Borgida)



Sono i casi individuali sorprendenti ad avere una potente influenza.

Dr. Marco Fantini

Invulnerabilità

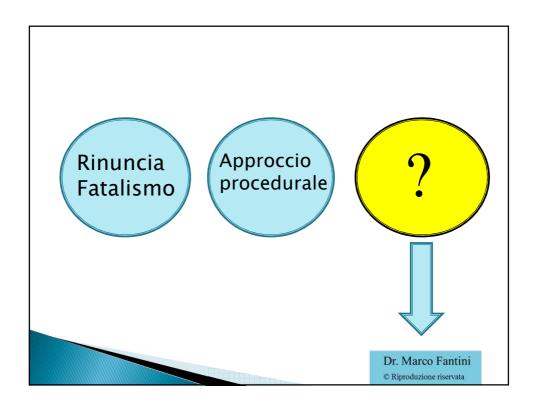
- Neil Weinstein (1989) fu il primo a studiare questa tendenza, osservando che gli individui, in situazioni rischiose, ritengono di essere invulnerabili.
- Il «bias» ottimistico è un illusione di controllo che porta a sottovalutare le conseguenze di comportamenti inadeguati (confermata da studi nelle sale operatorie, nei reparti di malattie infettive, nell'uso di armi, nella manipolazione di reagenti chimici o sostanze radioattive, ecc).
- Sovrastima delle proprie abilità individuali è stata dimostrata più volte nella guida dei veicoli.

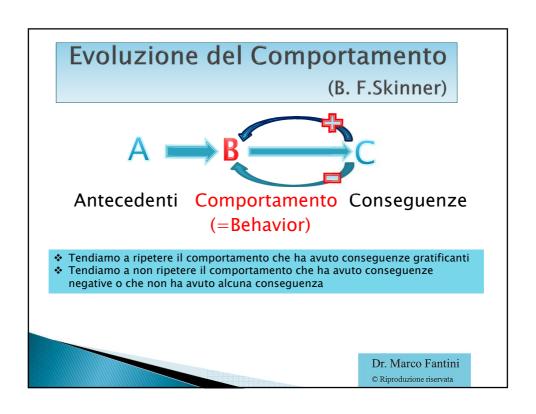
Dr. Marco Fantini
© Riproduzione riservata

Propensione al rischio

- La propensione al rischio varia con l'età e con il genere.
 Non ci sono ancora evidenze sufficienti per dimostrare differenze tra le diverse culture o nazionalità.
- La propensione al rischio è maggiore negli uomini rispetto alle donne e nei giovani rispetto agli anziani (picco a 20 anni)
- Teoria del prospetto (1979): gli individui danno più peso alle perdite che ai guadagni di pari entità, valutati non in termini assoluti, ma a partire da un punto di riferimento.
- Biologica (gemelli omozigoti hanno mostrato la stessa propensione al rischio)
- Volontarietà
- Personalità
- Misurazione della Propensione al Rischio (SSS, IGT Iowa Gambling Task, Bart)







Sicurezza. Antecedenti.

- Cartelli, opuscoli, manuali
- Informazione
- Formazione
- Richiami (DDL, RSPP, coordinatore, preposto)
- Ispezioni
- Addestramento

Sicurezza. Conseguenze.

- La derisione dei colleghi per l'uso dei DPI
- L'impedimento causato dai DPI
- I richiami ad essere più veloci

(per la produttività a scapito della sicurezza)

- ▶ Rimproveri, richiami, sanzioni
- ▶ Gli infortuni
- ▶ Rinforzi positivi (?)



Rinforzi vs. Punizioni

Il comportamento umano è influenzato più dai <u>RINFORZI</u> che dalle <u>PUNIZIONI</u>



PREMIARE I COMPORTAMENTI SICURI

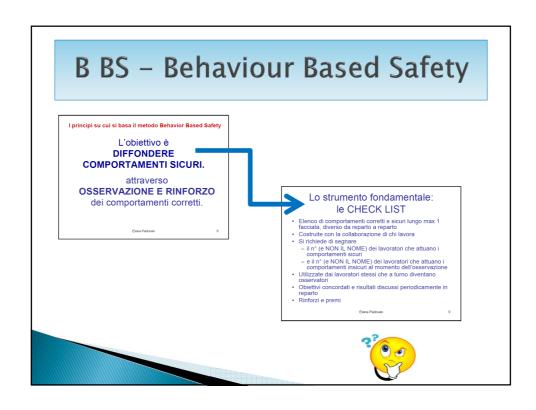
piuttosto che

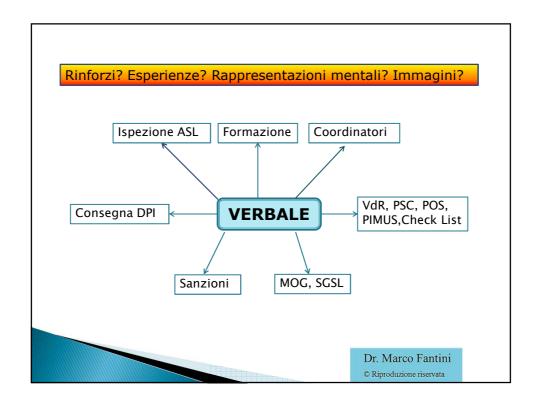
sanzionare i comportamenti scorretti

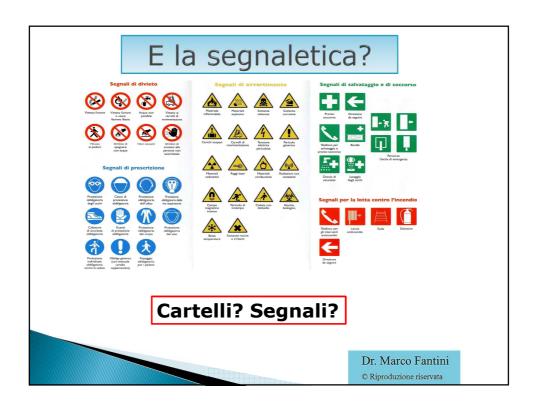
Dr. Marco Fantini

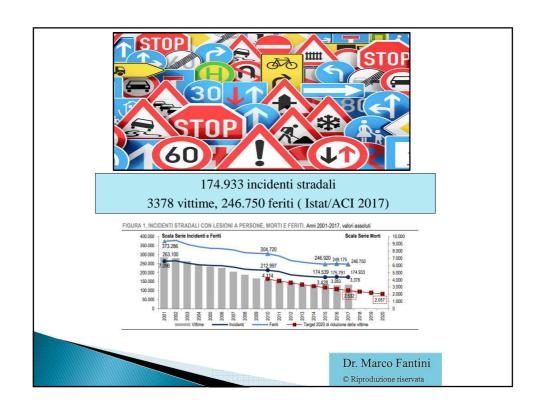




























- · Scelta volontaria
- Attrezzatura personalizzata
- Forte interesse (passione)
- Contenuto emozionale
- Autostima



- Scelta Volontaria
- · Attrezzatura Personalizzata
- Forte interesse (passione)
- Contenuto emozionale
- <u>Autostima</u>

Dr. Marco Fantini
© Riproduzione riservata

Autostima

Il nostro senso di autostima deriva da:

elementi cognitivi ovvero il bagaglio di conoscenze di una persona, la conoscenza di sé e di situazioni che vengono vissute dal soggetto; (Formazione)

elementi affettivi che vanno ad influenzare la nostra sensibilità nel provare e ricevere sentimenti; (...?)

elementi sociali che condizionano l'appartenenza a qualche gruppo e la possibilità di avere un'influenza sul gruppo, di ricevere approvazione o meno dai componenti di quest'ultimo. (...?)

Autostima

L'autostima ha la caratteristica fondamentale di essere una percezione prettamente **soggettiva** e, in quanto tale, non stabile nel tempo ma *dinamica* e *mutevole*.

Il senso di autostima deriva principalmente dalle relazioni che ogni persona interiorizza e rielabora, sia le relazioni che vanno verso noi stessi che quelle interpersonali. Da questo deriva il fatto che le persone influenzano in continuazione il loro senso di autostima e a loro volta sono influenzate da esso.

Autostima Percezione del Rischio

Dr. Marco Fantini
© Riproduzione riservata

I motivi vitali (Steven Reiss)

- 1. Curiosità (sapere, verità)
- 2. Potere (influenza, leadership)
- 3. Indipendenza (libertà)
- 4. Stima (accettazione sociale)
- 5. Ordine (chiarezza, stabilità)
- 6. Risparmio (beni materiali)
- Onore (fedeltà, integrità)
- 8. Idealismo (giustizia)
- 9. Relazioni (amici, umorismo)
- 10. Calma (relax, sicurezza)
- 11. Attività fisica (fitness)
- 12. Alimentazione (fame, sete)
- 13. Vendetta (lotta, concorrenza)
- 14. Status (attenzione pubblica)
- 15. Romanticismo (sessualità, bellezza)
- 16. Famiglia (e figli)

Dr. Marco Fantini



Divieto di fumo

Legge 3 del 16 Gennaio 2003

"Disposizioni ordinamentali in materia di pubblica amministrazione" Art.51(Tutela della salute dei non fumatori)



 Legge 214 del 1/8/2003 conversione del Decreto -Legge 27 giugno 2003, n. 151, recante modifiche ed integrazioni al codice della strada (Patente a punti)



